

# 加速器能提高创业者的成功率吗？

2024年05月09日



沃顿的最新研究表明，创业加速器全面提高了初创公司的业绩，但如何最大限度地提高创业者的成功取决于加速器的机制设计。

近年来，在Airbnb和Coinbase等成功案例的推动下，创业加速器的吸引力飙升，这两家公司都是从著名的Y Combinator (YC) 加速器毕业的。目前，有16家YC支持的公司已经公开上市交易，其中多家企业的估值已超10亿美元大关。

然而，在一个风险投资减少以及随之而来的年轻科技公司估值下降的时代，人们对加速器对创业成功率影响的怀疑加剧了。长期以来，人们一直在质疑加速器是否能为他们从新兴企业中获得的股权带来价值。有一些加速器孵化发展的公司家喻户晓，但其他公司呢？

沃顿商学院教授凡妮莎·阿赛诺娃 (Valentina Assenova) 和拉斐尔·阿密特 (Raphael (Raffi) Amit) 的一项新研究为加速器创业的表现带来了新见解。该论文表明，参与加速器通常会在创业成功率方面带来积极的结果。

在研究2013年至2019年间在176个国家的408家加速器中通过初步筛选阶段的8580家初创公司的数据时，教授们发现，加速器孵化的创业公司的平均增长率高于同行。

## 加速器的积极成果

阿赛诺娃说：“和同行相比，加速器孵化的创业公司筹集风险投资的可能性高出3.4%。这些项目从加速器毕业后的第一年就多筹集了180万美元。他们还计划在未来一年平均多筹集264万美元的资本。他们创造了更多的收入，雇佣了更多的全职员工，并平均向员工支付了更多工资，这表明他们的规模比同行发展更快。”

**“平均而言，加速器孵化的创业企业创造了更多的收入，雇佣了更多的全职员工，并向员工支付了更多的工资。”——凡妮莎·阿赛诺娃**

研究发现，创业加速器对世界各地的企业家来说已经变得至关重要。在美国，大约有160个这样的年轻企业温床，全球有2000多个。加速器通常会在短时间内通过合作帮助许多家初创公司。他们提供支持，比如创业资金、工作场所，以及导师和投资者等经验丰富者的建议。

现有的大多数研究都集中在美国流行的加速器上，如YC、Techstars和MassChallenge。这篇发表在《战略管理杂志》（Strategic Management Journal）上的新论文揭示了这些价值不仅仅局限于知名项目和硅谷等初创企业已经蓬勃发展的地方。

阿塞诺娃说：“数据表明，加速器不仅有利于美国成熟科技中心的高科技初创公司，也有利于撒哈拉以南非洲、拉丁美洲和加勒比等地区新兴创业生态系统中的其他类型企业。”

### 加速器制度设计的影响

该论文还研究了不同的加速器制度设计对于初创企业有何不同影响，这些因素包括管理团队中知识的深度或广度、加速器提供的知识构建项目的类型以及创始人的特征。

例如，有些加速器会包含更多的培训活动，如投资推介会、特定行业的咨询建议和结构化学习课程，这些机制往往会提升初创企业从加速器毕业后的成功率。

**“研究表明，在加速器的机制设计方面，并没有一种对不同企业万能有效的方法。”——凡妮莎·阿赛诺娃**

论文指出，加速器内部这些活动的理想组合取决于风险投资的阶段、创业项目所处的行业以及创始人之前的经验等因素。例如，结构化的教育内容对首次创业者以及受正规教育程度较低的人尤其有益，因为它有助于弥补他们在进入加速器之前的知识和经验差距。

此外，项目推介会等活动对处于早期阶段，尤其是科技行业的初创公司更有利。通过此类活动吸引风险投资对推动增长起着至关重要的作用。这突出了为初创企业提供资金支持的重要性。

### 对不同创业者的效果不同

然而，尽管更专注于扩大群体内知识深度的加速器项目往往会与相关初创公司拥有更高收入增长相关，但专注于扩大其群体内知识广度的项目往往是与初创公司获得更多资金有关。

阿塞诺娃说：“这些研究表明，在加速器的机制设计方面，并没有一种对不同企业万能有效的方法。参与加速器可以帮助企业发展，但这些好处的程度差异很大。因此，创始人应该仔细考虑不同的加速器机制如何与他们的发展目标相一致。”

她补充说，这项研究对加速器的运营管理者也有重要借鉴意义。如果他们的加速器机制里没有某些东西，比如对初创公司的资金支持、种子资金、结构化学习、特定的行业建议和更长的持续时间，他们应该考虑添加一些设计元素。这样做可以使加速器更有效地提高初创企业

的成功率。

© Knowledge at Wharton. All rights reserved. Knowledge at Wharton is an affiliate of the Wharton School of the University of Pennsylvania.

